Aicina pieteikties biznesa apmācībām



Šobrīd katram uzņēmumam, iestādei un privātpersonai ir unikāla iespēja pieteikties četriem aktuāliem apmācību cikliem, kuriem šobrīd ir pieejams programmas “Biznesa uzrāviens” līdzfinansējums. Šobrīd katram uzņēmumam, iestādei un privātpersonai ir unikāla iespēja pieteikties četriem aktuāliem apmācību cikliem, kuriem šobrīd ir pieejams programmas “Biznesa uzrāviens” līdzfinansējums.

Zināšanas ir panākumu pamats, uz kura celt un attīstīt savas idejas. Biznesa attīstība nav iedomājama bez profesionālām zināšanām, kas šī brīža darba konkurences apstākļos ir kļuvusi par nepieciešamību veiksmīgai attīstībai. Jaunas zināšanas sniedz ne tikai iespēju tiekties uz izcilību un panākumiem, bet arīdzan nodrošina veiksmīgu un peļņu nesošu biznesa vadību.

***

Biznesa apmācību intensīvais kurss **BIROJA VADĪTĀJU AKADĒMIJA: lietvedība, psiholoģija, mārketings, attiecības ar klientiem un kolēģiem jeb kā biroja vadītājam kļūt par uzņēmuma dvēseli**. Cena, pateicoties programmas Biznesa uzrāviens līdzfinansējumam (vēl pieejams!) – tikai EUR 149,- (standarta cena EUR 599,-). Sākums – 28.martā. Plašāka informācija un pieteikuma anketa: http://registreties.lv/biroja-vaditaju-akademija
Apmācību mērķis ir sniegt nepieciešamās zināšanas, lai veidotu vai atsvaidzinātu prasmes organizēt biroja dokumentu pārvaldībā (lietvedībā), kā arī veicinātu patīkamu un profesionālu klientu apkalpošanu, pozitīvu personāla savstarpējo komunikāciju, stresa situāciju izvērtēšanu, uzņēmuma izaugsmes iespēju apzināšanu un tiekšanos pēc panākumiem, jo bez šiem faktoriem biroja administratora darbs nav iedomājams.

***

Biznesa apmācību sesija “**KĀ IZVEIDOT VEIKSMĪGU BIZNESU UN GŪT PANĀKUMUS!**“. Labākā iespēja tiem, kas domā par sava biznesa uzsākšanu vai

paplašināšanu! Cena, pateicoties programmas Biznesa uzrāviens līdzfinansējumam (vēl pieejams!), – tikai EUR 149,- (standarta cena EUR 599,-). Sākums 28.martā. Plašāka informācija un pieteikuma anketa: http://registreties.lv/veiksmigs-bizness
Apmācību mērķis ir vairot esošajos un topošajos uzņēmējos motivāciju savas uzņēmējdarbības paplašināšanai, veidojot savu redzējumu par nākotni, mudināt savu ideju realizācijai, kā arī sniegt zināšanas par visu, kas saistās ar biznesu, tā attīstīšanu un peļņas gūšanu. Šobrīd dalībniekiem vēl ir pieejams līdzfinansējums, kas samazina mācību maksu vairāk nekā četras reizes. Labākā iespēja tiem, kas domā par sava biznesa uzsākšanu vai paplašināšanu!

***

Biznesa apmācību intensīvais kurss **PERSONĀLA VADĪTĀJU AKADĒMIJA: darba tirgus tendences, personāla dokumentu pārvaldība, personāla plānošana un atlase, personāla vadības stratēģija un, protams, arī personāla motivācija**. Cena, pateicoties programmas Biznesa uzrāviens līdzfinansējumam (vēl pieejams!), – tikai EUR 149,- (standarta cena EUR 599,-). Sākums 27.martā. Plašāka informācija un pieteikuma anketa: http://registreties.lv/personala-vaditaju-akademija
Apmācību mērķis ir sniegt nepieciešamās zināšanas, lai veidotu vai atsvaidzinātu prasmes organizēt darbu, veicināt pozitīvu personāla savstarpējo komunikāciju, stresa situāciju izvērtēšanu, uzņēmuma izaugsmes iespēju apzināšanu un tiekšanos pēc panākumiem. Jo kā nekā, personāla vadītāja pārziņā ir visi galvenie uzņēmuma procesi, tai skaitā, personāla vadības stratēģijas, politika un mērķu noteikšana, uzņēmuma vadības sistēmas pilnveidošana, uzņēmuma personāla resursu plānošana un organizēšana, jaunu darbinieku piesaiste un atlase, uzņēmumu darbinieku atalgojumu sistēmas izstrāde, kā arī darbinieku motivēšana.

***

Intensīvais pārdošanas apmācību kurss **MŪSDIENĪGA UN VEIKSMĪGA PĀRDEVĒJA PANĀKUMU ATSLĒGA**. Pateicoties programmas “Biznesa Uzrāviens” līdzfinansējumam, biznesa apmācību sesijas izmaksas ir vien EUR 149,- (standarta cena – 599 EUR). Sākums 27.martā. Plašāka informācija un pieteikuma anketa: http://registreties.lv/pardosanas-cikls
Seminārā iegūtā informācija palīdzēs ne tikai gūt jaunas iemaņas darbā ar klientiem un apgūt jaunu pieredzi, bet arī ļaus vieglāk un efektīvāk veidot kontaktus ar pircējiem, pārliecinoši, ar prieku un entuziasmu izmantot paņēmienus un „trikus” pārdošanas procesā. Tāpat semināra interesenti tiks iepazīstināti ar profesionālas argumentēšanas metodēm, veidiem, kā pārvarēt pašus grūtākos iebildumus, uzzinās, kā padarīt pārdošanas procesu tīkamu gan sev, gan klientam, tā rezultātā vairojot savus panākumus.

Ikviens tiek aicināts izmantot šo iespēju – vairot zināšanas un attīstīt savu personību!

Tālrunis papildus informācijai: 20355559