

Kā atrast Jaunus klientus!

Ceturtdien, 21.martā 14:00



Programmā:

13:45 – 14:00 **Dalībnieku ierašanās un reģistrācija**

14:00 – 14:10 **Semināra atklāšana**

Agris Lapiņš, Biznesa inkubatora Magnus valdes priekšsēdētājs

14:10 – 14:50 **Klientu piesaiste Krievijā un Vidusāzijas reģionos.**

Haralds Salmiņš, SIA Oligo – galda spēles „OLIGO” izveidošana. Ārvalstu pieredze ASV, Krievijā, Uzbekistānā, Somijā, Lietuvā.

14:50 – 15:30 **Klientu piesaiste visā Latvijā.**

Gunita Tomsone, SIA Venden – Cēsu filiāles vadītāja

15:30 – 16:10 **Jaunu klientu meklēšana un lojalitāte darbā ar klientiem.**

Eva Narunovska, SIA IT Sapiens - uzņēmumu vadības IT sistēmas / CRM IT risinājumus ieviešana. Ieguvusi grantu programmas „Atspēriens” grantu, kā arī Dienas Starta programmas ievaros ieguvusi titulu "Perspektīvākais Starts".

15:30 **Diskusijas**

Bezmaksas seminārs notiks:

Cēsīs, Pļavas ielā 5, 2. stāvā, semināru zālē

Pieteikt dalību semināram, lūdzam, zvanot Madarai Bošai 26678034

vai rakstot madara@magnus.lv

